

KREALO DIGITAL

Catálogo de Automatización y Soluciones con Inteligencia Artificial

Sistemas que atienden, organizan y hacen crecer tu negocio mientras tú te enfocas en dirigirlo — chatbots, automatización, plataformas de gestión, landing pages y contenido con IA, todo trabajando conectado.

Chatbots

Automatización

Plataformas de gestión

Contenido & Ads

POR QUÉ TRABAJAR CON NOSOTROS

Somos una agencia de automatización y soluciones con inteligencia artificial. No entregamos herramientas sueltas: diseñamos el sistema completo detrás de cada conversación, cada cita y cada dato de tu negocio — y ya tenemos sistemas reales funcionando que te podemos mostrar antes de que contrates nada.

Qué es Krealo Digital

Krealo Digital es una **agencia de automatización y soluciones con inteligencia artificial**. Construimos sistemas completos — no herramientas sueltas — para que tu negocio atienda, venda y se gestione mejor, sin depender de que alguien esté pendiente de todo manualmente.

Diseñamos cada sistema pensando en lo que pasa **después** de que un cliente hace clic o escribe: no solo entregamos una pieza aislada, sino todo el recorrido — atención, organización de la información, seguimiento, y datos para tomar mejores decisiones.

Por qué no somos "una agencia de chatbots"

Un chatbot es solo la puerta de entrada — la pieza visible del sistema. El verdadero valor está en todo lo que ocurre detrás: la organización de la información de tus clientes, la calificación automática con inteligencia artificial, los recordatorios, el seguimiento, y la visibilidad real de lo que está pasando en tu negocio.

Esto no es una idea — ya está funcionando

Krealo ya tiene sistemas reales en producción: gestión de leads para una empresa de residuos industriales, un asistente de viajes, plataformas en desarrollo para clínicas y constructoras, y más. Todo lo que aparece en este catálogo se puede mostrar funcionando antes de contratarlo.

Cómo está organizado este catálogo

- 01 · Chatbots inteligentes
- 02 · Automatización de procesos
- 03 · Plataformas de organización y gestión
- 04 · Aplicativos de gestión empresarial
- 05 · Landing pages
- 06 · Página web corporativa
- 07 · Contenido con IA
- 08 · Meta Ads
- 09 · Paquetes combinados

Para quién son nuestros servicios

Si tu negocio recibe clientes por WhatsApp o redes sociales, o necesita organizar mejor su operación interna, hay algo en este catálogo para ti. Estos son algunos de los sectores donde ya trabajamos o donde nuestros sistemas encajan naturalmente:

Comercio y retail
Tiendas, catálogos de producto, ventas por WhatsApp o redes.

Salud y estética
Clínicas, consultorios, spas — agendamiento, recordatorios y seguimiento de pacientes.

Belleza y bienestar
Barberías, salones, spas — reservas automáticas y fidelización de clientes.

Turismo y agencias de viaje
Recolección de datos de viaje y calificación de interesados para cotización.

Servicios profesionales
Abogados, contadores, consultores — agendamiento y atención inicial automatizada.

Industria y servicios B2B
Calificación de leads comerciales, cotizaciones y seguimiento de oportunidades.

Restaurantes y domicilios
Pedidos, reservas, seguimiento de estado del pedido en tiempo real.

Constructoras e inmobiliarias
Calificación de interesados, simuladores de financiación, agendamiento de visitas.

Venta por catálogo y multinivel
Redes de asesoras o distribuidores, capacitación y gestión de comisiones.

Educación y capacitación
Inscripciones, resolución de dudas frecuentes, seguimiento de estudiantes.

Logística y distribución
Seguimiento de pedidos, control de equipos en ruta, gestión de inventario.

Cualquier negocio con equipo propio
Control de inventario, empleados o equipos de venta en campo.

Esta lista no es exhaustiva — si tu negocio recibe clientes, gestiona un equipo, o necesita organizar información, probablemente podamos ayudarte. Escríbenos y lo conversamos.

Asistente de información

Un chatbot enfocado en responder preguntas — de catálogo, de servicios, de políticas internas, o de cualquier información que hoy alguien tiene que repetir una y otra vez. No vende ni agenda, solo informa con precisión, 24/7.

Ideal para

- Negocios que reciben muchas preguntas repetitivas (precios, horarios, políticas)
- Uso interno: que los empleados le pregunten al bot en vez de a un compañero o a Recursos Humanos
- Atención al cliente básica, sin necesidad de calificar ni vender

Qué incluye

- Responde preguntas de texto, notas de voz e imágenes
- Base de conocimiento entrenada con la información real del negocio
- Escalamiento a un humano si no puede resolver algo con certeza

SETUP	MENSUALIDAD
Desde \$1.000.000 COP	Desde \$600.000 COP/mes

Empleado asesor

Un chatbot con inteligencia artificial conversacional real — no solo responde, sino que asesora, califica el interés del cliente, y lo lleva hasta el siguiente paso (agendar, cotizar, comprar). Es el equivalente a un asesor humano disponible todo el tiempo.

CASO DE USO	QUÉ HACE
Reservas con agendamiento	Ofrece horarios disponibles y agenda directo en un calendario real.
Atención al cliente	Responde preguntas y deriva a un humano si es necesario.
Ventas conversacionales	Acompaña al cliente desde el interés inicial hasta el cierre.
Envío de catálogo	Comparte productos/servicios en imágenes, video o PDF.
Asesoría especializada	Orienta con información experta antes de conectar con un humano.
Recolección de datos	Captura datos estructurados para construir la base de clientes.
Calificación de leads	Identifica presupuesto, interés real y prioridad de cada contacto.
Gestión de domicilios	Toma el pedido, confirma dirección y pago, avisa al negocio.

Estos son ejemplos de lo que el asistente puede hacer — el flujo se adapta al proceso real de cada negocio, no solo a estos casos.

SETUP

Desde \$1.000.000 COP

Según número de flujos e integraciones

MENSUALIDAD

Desde \$900.000 COP/mes

Automatización de procesos

Este es el corazón de lo que hacemos, junto con los chatbots. Aquí es donde un simple chat deja de ser solo una conversación y se convierte en un sistema de negocio completo: calificar, avisar, recordar, dar seguimiento y mostrar datos, todo sin que nadie tenga que hacerlo manualmente. La mayoría de negocios pierde oportunidades no porque el chatbot falle, sino porque nadie hace el seguimiento después de la primera conversación — esto es exactamente lo que resolvemos aquí.

AUTOMATIZACIÓN	QUÉ RESUELVE
Calificación con IA	Score y prioridad automática de cada lead — sin leer uno por uno.
Distribución de leads	Asigna automáticamente el asesor disponible o el especialista correcto.
Agendamiento automático	Cita directa en el calendario, con videollamada si aplica.
Recordatorios y reconfirmación	Antes de la cita, con indicaciones específicas si se requieren.
Simuladores (crédito, cuotas, comisiones)	Cálculo automático de pagos, financiación o comisión de red.
Remarketing automatizado	Reactiva leads fríos o inactivos con mensajes de seguimiento.
Difusión masiva	Aviso a toda la base de datos cuando hay catálogo o promoción nueva.
Encuestas y reputación	Mide satisfacción y solicita reseñas automáticamente.
Notificaciones internas	Resumen diario de agenda, alertas de inactividad, avisos al equipo.

Panel de indicadores — el resultado que ves de todo lo demás

No es solo un reporte, es un tablero vivo que muestra cuántos leads llegaron y de qué canal, cuántos se convirtieron en clientes reales, cuánto tiempo tarda tu equipo en responder en promedio, qué productos generan más preguntas, en qué punto del proceso se pierden más oportunidades, y qué asesor o canal está rindiendo mejor. La idea central es que las decisiones dejen de ser "yo creo que..." y pasen a ser "los datos muestran que...".

SETUP

Desde \$3.500.000 COP

Paquete completo de automatización

MENSUALIDAD

Desde \$900.000 COP/mes

* Cada automatización también se puede cotizar por separado si el cliente solo necesita una pieza específica.

Plataformas de organización y gestión empresarial

Para negocios que necesitan algo más que un chatbot o una automatización puntual: una **plataforma propia donde vive toda la información de tu empresa** — clientes, pacientes, casos, historial — sincronizada automáticamente con la agenda de tu equipo y con la atención por WhatsApp. Es el nivel más completo de sistema que construimos, pensado para negocios que hoy manejan su información repartida entre cuadernos, WhatsApp, Excel y la memoria de alguien del equipo.

La idea central: un solo lugar, siempre actualizado

Toda la información vive en un sistema central. El calendario de tu equipo y el chatbot de WhatsApp se sincronizan automáticamente con ese sistema — nunca al revés — para que nunca haya datos desactualizados, citas duplicadas o información perdida entre canales.

Qué incluye

- Plataforma central de información: ficha completa de cada cliente, paciente o caso, con historial y notas del equipo
- Agenda conectada, sincronizada con el calendario que ya usa tu equipo — sin duplicar ni desordenar citas
- Chatbot de atención y recordatorios: agenda, confirma y recuerda automáticamente por WhatsApp, reduciendo inasistencias
- Panel de control para la dirección, con visibilidad completa del negocio en tiempo real
- Permisos por rol: cada persona del equipo ve solo la información que le corresponde
- Diseño responsable de datos, pensado desde el inicio para proteger la información de tus clientes

SETUP	MENSUALIDAD
Desde \$6.500.000 COP	Desde \$1.400.000 COP/mes

El precio final depende del número de módulos, el volumen de información y las integraciones necesarias — se define con un formulario de implementación antes de iniciar la construcción.

Ejemplos de aplicación

Este sistema se adapta al tipo de información que maneja cada negocio. Estos son algunos ejemplos de cómo se ve en la práctica:

Clínicas y consultorios

Historial clínico por paciente, agenda por profesional, recordatorios de citas y controles de seguimiento.

Bienestar y estética

Ficha de tratamientos por cliente, seguimiento del proceso, agenda de sesiones y controles de mantenimiento.

Servicios profesionales

Expediente por cliente o caso, seguimiento de estado, documentos y comunicaciones centralizadas.

Educación y formación

Registro de estudiantes, asistencia, avance académico y comunicación con acudientes.

Inmobiliarias y constructoras

Base de propiedades o proyectos, seguimiento de interesados y documentación por negociación.

Talleres y servicios técnicos

Historial de servicio por cliente o equipo, órdenes de trabajo y seguimiento de garantías.

Cómo empieza este proyecto

Antes de construir, recolectamos la información real de tu negocio en un formulario de implementación: qué necesitas registrar, cuántas personas del equipo lo usarán, y qué información debe conectarse con la agenda y con WhatsApp. Con eso, definimos el alcance exacto y el precio final dentro del rango del catálogo.

Aplicativos de gestión empresarial

Más allá de la atención a clientes, muchas empresas necesitan una herramienta interna más puntual para controlar su propia operación — inventario, empleados, equipos en campo, o activos. Construimos dos tipos, según qué tan robusto lo necesite el negocio.

¿Esto o la plataforma de gestión (Servicio 03)?

Si tu negocio necesita centralizar clientes, historial y agenda en un solo sistema conectado a WhatsApp, revisa la Plataforma de organización y gestión empresarial. Si solo necesitas una herramienta puntual de control interno (inventario, turnos, rastreo de equipo), esta es la sección correcta.

Aplicativo tipo AppSheet

Una app funcional para celular o tablet, rápida de construir, ideal para negocios medianos que necesitan algo funcional ya — control de inventario, registro de tareas del equipo, seguimiento de entregas o activos. No requiere que el equipo aprenda algo complicado; se usa como cualquier app del celular.

SETUP	MENSUALIDAD
Desde \$1.500.000 COP	Desde \$250.000 COP/mes

Aplicativo web personalizado

Una herramienta más robusta, hecha a la medida, para empresas con procesos más complejos — gestión de empleados con permisos por rol, control de inventario con múltiples bodegas, reportes avanzados. Se accede desde cualquier computador con navegador, sin instalar nada.

SETUP	MENSUALIDAD
Desde \$3.000.000 COP	Desde \$400.000 COP/mes

Casos de uso

- Control de inventario en tiempo real, con alertas de stock bajo
- Gestión de empleados: turnos, tareas asignadas, cumplimiento
- Rastreo de equipo de ventas en campo: ubicación en tiempo real, check-in por cliente, ruta del día y tablero de cumplimiento de visitas
- Seguimiento de activos o equipos (quién los tiene, en qué estado)
- Reportes automáticos para la gerencia

Landing pages de alta conversión

Páginas diseñadas para convertir el tráfico de anuncios en un lead real — conectadas directo al chatbot o a la base de datos, sin pasos manuales de por medio.

- Diseño a medida de la marca del negocio
- Formulario conectado directo al sistema de automatización
- Optimizada para carga rápida en celular

PRECIO

Desde **\$1.000.000 COP**

Pago único, según extensión de la página

Ediciones después de la entrega

Incluye 30 días de ajustes gratuitos. Después: edición menor desde \$100.000 COP · edición mayor desde \$200.000 COP.

Página web corporativa

Un sitio de varias páginas que presenta tu negocio de forma permanente — no depende de una campaña activa, sirve para que te encuentren en Google y para que cualquier persona conozca quién eres, qué haces y cómo contactarte, en cualquier momento.

¿Landing page o página web?

La landing (Servicio 05) tiene un solo objetivo: convertir el tráfico de una campaña puntual en un lead. La página web es tu presencia digital permanente — varias páginas, sin depender de un anuncio activo, pensada para que te encuentren y te conozcan mejor. Muchos negocios necesitan las dos: la landing para campañas específicas, la página web como su carta de presentación de siempre.

Qué incluye

- Varias páginas (Inicio, Nosotros, Servicios, Contacto, y las que tu negocio necesite)
- Diseño a medida de tu marca, responsivo para celular
- Optimización básica para aparecer en buscadores (SEO on-page)
- Formulario de contacto conectado a tu sistema de automatización

SETUP Desde \$2.000.000 COP Según número de páginas	MANTENIMIENTO Desde \$200.000 COP/mes Opcional
---	--

Contenido visual con IA

Piezas gráficas y audiovisuales creadas con inteligencia artificial para redes sociales y campañas — calidad profesional, tiempos de entrega mucho más cortos que la producción tradicional. Disponible por pieza individual o en paquete mensual.

Precio individual

PIEZA	PRECIO
Imagen/flyer básico	Desde \$60.000 COP c/u
Imagen/flyer profesional	Desde \$100.000 COP c/u
Video corto (hasta 15 seg)	Desde \$150.000 COP c/u
Video estándar (15-30 seg)	Desde \$250.000 COP c/u

Paquetes mensuales (tarifa preferencial)

PAQUETE	INCLUYE	PRECIO/MES
Paquete Imágenes	4 imágenes/flyers al mes	Desde \$300.000
Paquete Videos	4 videos cortos al mes	Desde \$500.000
Paquete Mixto	2 imágenes + 2 videos al mes	Desde \$450.000

* Piezas adicionales o de mayor duración/complexidad se cotizan aparte del paquete.

Campañas de Meta Ads

Gestión de campañas de Facebook e Instagram con foco en generar leads reales que el sistema de automatización pueda calificar y convertir.

- Configuración de campaña, segmentación y píxel de conversión
- Creativos publicitarios (usando el servicio de contenido con IA)
- Conexión directa con WhatsApp o landing page
- Optimización continua y reporte mensual

COSTO POR CAMPAÑA Desde \$150.000 COP	GESTIÓN MENSUAL 10% del gasto pautado
--	--

El presupuesto de pauta se paga aparte, directo a Meta.

Resumen de precios — todo en un solo lugar

Servicio	Setup	Mensualidad
Asistente de información	Desde \$1M	Desde \$600k
Empleado asesor (chatbot)	Desde \$1M	Desde \$900k
Automatización de procesos	Desde \$3.5M	Desde \$900k
Plataforma de organización y gestión	Desde \$6.5M	Desde \$1.4M
Aplicativo tipo AppSheet	Desde \$1.5M	Desde \$250k
Aplicativo web personalizado	Desde \$3M	Desde \$400k
Landing page	Desde \$1M	—
Página web corporativa	Desde \$2M	Desde \$200k (opcional)
Meta Ads	Desde \$150k/campaña	10% del gasto pautado
Paquete Imágenes	—	Desde \$300k/mes
Paquete Vídeos	—	Desde \$500k/mes
Paquete Mixto (imagen + video)	—	Desde \$450k/mes

Todos los valores en pesos colombianos (COP). "k" = miles, "M" = millones. La fila destacada corresponde al sistema más completo del catálogo.

Un paquete para cada etapa de tu negocio

Si necesitas más de una pieza del sistema, estos paquetes representan un ahorro frente a contratar cada servicio por separado — organizados como una ruta: empieza donde estás hoy y escala cuando lo necesites.

1 · Paquete Arranque

Para negocios que están dando el primer paso: 1 chatbot (Asistente o Empleado asesor, a elección) + una Landing page para empezar a captar leads de campañas.

SETUP
Desde \$1.800.000 COP

MENSUALIDAD
Desde \$600.000 COP/mes

2 · Paquete Crecimiento

Incluye los 2 chatbots (Asistente de información + Empleado asesor) más Automatización de procesos completa — el sistema recibe, informa, califica y hace seguimiento por sí solo.

SETUP
Desde \$4.500.000 COP

MENSUALIDAD
Desde \$2.200.000 COP/mes

3 · Paquete Sistema Completo

Todo lo del Paquete Crecimiento, más una Landing Page de alta conversión — de principio a fin, desde que alguien ve un anuncio hasta que queda agendado en tu calendario.

SETUP
Desde \$5.500.000 COP

MENSUALIDAD
Desde \$2.200.000 COP/mes

4 · Paquete Corporativo

Nuestro nivel más completo: la Plataforma de organización y gestión empresarial (Servicio 03, con su propio chatbot de atención y recordatorios incluido) más una Página web corporativa para tu presencia digital permanente.

SETUP
Desde \$7.000.000 COP

MENSUALIDAD
Desde \$1.500.000 COP/mes

Paquete Presencia Digital

No todos los negocios necesitan un sistema interno todavía — algunos necesitan primero visibilidad. Este paquete combina lo necesario para que te encuentren, te vean bien y empieces a generar tráfico calificado.

Incluye
Página web corporativa + Paquete Mixto de contenido con IA (2 imágenes + 2 videos al mes) + configuración de campaña de Meta Ads.

SETUP

Desde \$2.000.000 COP

MENSUALIDAD

Desde \$450.000 COP/mes

La gestión mensual de Meta Ads (10% del gasto pautado) y el presupuesto de pauta se cotizan aparte, ya que dependen del presupuesto publicitario de cada negocio.

¿Cómo elegir entre la Ruta de crecimiento y Presencia Digital?
Si tu prioridad es organizar la atención y el seguimiento de tus clientes, empieza por la Ruta de crecimiento (página anterior). Si tu prioridad es que te vean y te encuentren primero, Presencia Digital es el punto de partida — y siempre puedes combinar ambas rutas más adelante.

La Plataforma de organización y gestión empresarial (Servicio 03) fuera del Paquete Corporativo se cotiza siempre de forma independiente, según el alcance definido en el formulario de implementación.

HABLEMOS

Cuéntanos qué necesita tu negocio

Te ayudamos a definir cuál de estos servicios — o qué combinación — tiene más sentido para ti. Escríbenos y agendamos una demostración en vivo del sistema que más se ajuste a tu caso.

krealoempresa@gmail.com

Daniel Díaz • CEO

WhatsApp directo: **314 384 2412** — escríbele directamente para resolver dudas, ver una demo en vivo o definir el servicio que mejor se ajusta a tu negocio.